



5 RETOS

Y

5 SOLUCIONES

cuando te estás decidiendo
por el renting para tener
los vehículos que necesitas

Según una encuesta reciente realizada por la Asociación de Arrendamiento de Equipos de Estados Unidos, la actividad económica de arrendamiento está en aumento. En pocas palabras, más empresas están arrendando el equipo que necesitan para sus oficinas e instalaciones.

No es una tendencia sorprendente: para muchas pequeñas empresas, el arrendamiento ofrece una alternativa rentable a la compra de las máquinas o vehículos necesarios.

¡Incluyendo un carro o dos para transportar sus productos o entregar sus servicios!

El renting es una figura que les permite a los dueños de negocios de todos los tamaños elegir los mejores términos de los vehículos que necesita para el transporte en su empresa.

Los expertos de Renting Colombia están listos para ayudarte a comprender todas tus opciones de arrendamiento que satisfaga tus necesidades y supere tus expectativas.

Reto 1

¿Cuánto dinero dejo de ahorrar si no opero con la figura de renting?

Si no arriendas tus vehículos por renting estás incurriendo en sobrecostos de operación de un 21% aproximadamente.

¿Por qué se logra ese ahorro?

Una respuesta sencilla es: porque el correcto funcionamiento de los vehículos deja de ser una obligación que debe asumir tu negocio, pero hay otros detalles que se deben tener en cuenta.

Al tercerizar la flota para la distribución, tu empresa no tendrá que gastar parte de sus ingresos en la gestión administrativa y operativa que implica contar con vehículos propios, es decir:

- Pago de impuestos.
- Compra de seguros obligatorios y de responsabilidad civil.
- Revisiones preventivas y correctivas.

- Reparaciones.
- Compra de repuestos.

Reto 2

¿Si sustituyo mi modelo tercerizado por uno vía renting, debo contratar personal nuevo y de soporte?

Solución Renting Colombia:

Tal vez el modelo que tienes en tu empresa no está funcionando actualmente. Tu situación actual con terceros está fallando ya sea porque:

- No hay flexibilidad ¿qué tal necesitarlo en un domingo?
- Productividad, cada vez necesitas hacer más entregas.
- El manejo de los fletes con el tercero no es fácil, o
- El nivel de servicio con el cliente final está sufriendo y necesita mayor acompañamiento y control.

La respuesta para solucionar este reto, es que en Renting Colombia nos encargamos del mantenimiento, de los seguros, y del correcto estado de tus carros, pickups o furgones.

Reto 3

Si vendo mis vehículos usados a Renting Colombia, ¿cómo se impacta mi situación contable y fiscal?

Solución Renting Colombia:

Tener automóviles y camionetas depreciados por más de cuatro años, es un gasto difícil que empieza a pesar en la compañía.

Esta es una de las preguntas más importantes que un administrador de un negocio tendrá que responder, y la decisión tendrá consecuencias importantes en el futuro.

Además, en Renting Colombia, bajo la figura de Rentback, podemos comprar tus vehículos, lo que tiene impactos positivos en:

- La estructura del balance.
- El flujo de caja.
- Los estados financieros.
- El pago de impuestos.
- Las utilidades.

Reto 4

¡Estoy convencido! ¿Cómo puedo ayudar a persuadir a mis jefes o a otras áreas para sustituir los carros tercerizados con Renting Colombia?

Solución Renting Colombia:

En Renting Colombia sabemos que tener vehículos con la figura de renting será más contundente para el Área de Logística que para quienes necesitan más argumentos como las personas del Área Financiera o el Área Contable.

Hay detalles, como el Costo Total de Propiedad (TCO) que no suele tenerse en cuenta en las Pyme, por ejemplo. Así que sería valioso conocer sobre ese tema. O saber que las flotas más grandes tienden a tener un mayor poder de negociación con los concesionarios y a realizar más eficiencias de mantenimiento.

Así que queremos que tengas respuestas para las preguntas que puedan provenir de diferentes áreas de tu organización.

Para el Área logística: Mantenimiento de vehículos.

El costo de mantener un vehículo o activo aumenta a lo largo de su vida útil. **De hecho, los costos de**

mantenimiento aumentan exponencialmente a medida que los activos envejecen, y los mayores aumentos ocurren en el primer y el séptimo año del activo.

Los costos de mantenimiento de un vehículo, cuando ha terminado su tiempo de garantía, promedian 7.000.000 de pesos por año, por vehículo cuando está en servicio. Muchas compañías pueden optar por vender un vehículo después de su séptimo año de servicio, mientras que aún mantiene parte de su valor.

Por supuesto, la edad no es el único predictor de los costos de mantenimiento. **La calidad y consistencia del mantenimiento de activos también afecta su costo a lo largo del tiempo, la imposibilidad de predecir los costos de mantenimiento por la informalidad con la que éstos se hacen es un alto riesgo que están corriendo las Pymes. Aunque no lo sepan pueden encontrarse con un aumento súbito y significativo en estos costos por la baja calidad e inconsistencia de los mantenimientos en el tiempo.**

Para el Área contable: Depreciación de activos.

El valor de un activo disminuye con el tiempo a medida que sufre un mayor desgaste. Las empresas a menudo calculan la depreciación bajo el supuesto de que se valorará \$ 0 al final de su vida útil prevista.

Sin embargo, los activos se pueden valorar al 20 por ciento de su precio de compra después de cinco a seis años de vida útil y al 10 por ciento de su precio de compra después de diez años.

Con el renting no te debes preocupar por nada de esto, ya que, al rentar los vehículos, la depreciación y el valor del activo no son un rubro por el cual debes alarmarte.

Para toda la empresa: impuestos y administración de vehículos

No olvides incorporar tus costos de impuestos y administración de vehículos en el cálculo de TCO. Estos costos pueden variar. Considera cuidadosamente todos los costos asociados en tu cálculo. Esto incluye impuestos, el SOAT y seguros anuales.

- Este por supuesto, no incluye el costo de pago de los conductores que también debe ser factorizado en la gestión del activo.

- De acuerdo con las NIIF (Normas Internacionales de Información Financiera) que empezaron a regir desde 2019 y con la DIAN, se puede llevar el renting como 100% gasto o discriminarlo entre gasto de interés y gasto capital, en aras de que indicadores como el EBITDA no se vean afectados.

Reto 5

¿Los camiones eléctricos funcionan igual que los camiones normales?

Solución Renting Colombia:

Con un canon de arrendamiento mensual muy competitivo para las pymes comparado con el de un vehículo de combustión tradicional, un camión eléctrico puede generar ahorros anuales hasta del 50% en combustible y lubricantes.

¿Cómo funcionan?

- Vehículos inteligentes con características muy especiales: producen 0 emisiones de material particulado y de CO₂, no generan ruido, ni vibraciones.
- Generan un 30% menos de temperatura.
- Poseen un 40% de mayor capacidad de respuesta en pendientes (torque).
- Son vehículos ergonómicos con sistemas de control de mando en el timón que ayudan a mitigar los riesgos de accidentalidad.
- Únicos en su género con transmisión automática, además cuentan con tecnología que permite monitorear la calidad del aire mientras estos operan. Algunas de las variables que este sistema mide son: PM2.5 (material particulado), temperatura ambiente, humedad, CO (monóxido de carbono) y CO₂ (dióxido de carbono), Etanol, NH₄ (amoníaco), Tolueno (hidrocarburo líquido) y Acetonas.

En Renting Colombia contamos con camiones eléctricos:

CAPACIDAD
DE CARGA

3.1

TONELADAS

VERSIÓN EN
FURGÓN

16 m³

Recorre este camino y nosotros te ayudamos con las soluciones para disfrutar de un conjunto único de beneficios altamente atractivos que te permitirá tener a tu disposición los carros, pickups o furgones que necesitas, con disponibilidad 100% y sin ninguno de los dolores de cabeza que conlleva mantenerlos.